

Référence du savoir-faire technologique, Mitsubishi Electric compte près de 140 000 personnes à travers le monde et génère un chiffre d'affaires de 41 milliards d'euros. Reconnu comme un leader mondial dans les produits électriques et électroniques, **Mitsubishi Electric Europe B.V** recherche :

Directeur Grands Comptes Tertiaire F/H Département Climatisation et Chauffage

Rattaché(e) à la Direction Tertiaire. Interlocuteur(trice) privilégié(e) des Directions Générales ou Techniques des Grands Comptes Maîtrise d'Ouvrage Nationaux, vous assurez la prospection, le développement et le suivi du portefeuille de partenaires Maîtres d'Ouvrages Tertiaires afin de prescrire et référencer nos produits et services directement auprès des clients finaux, tout en respectant la politique commerciale de l'entreprise.

Vos principales missions seront :

- Négocier des contrats de référencement et des partenariats privilège ou exclusifs.
- Assurer le management du service Grands Comptes Maîtrise d'Ouvrage Tertiaire
- Construire et animer un réseau de décideurs partenaires de différents profils
- Être un relais et support pour les référencements Européens/Corporate avec les autres filiales
- Définir la stratégie de déploiement, les priorités, et mettre en place les plans d'actions par segment de marché (bureaux, Hospitalité, magasin, CHR, Institutionnels...)
- Piloter et développer les outils de suivi de l'activité, des résultats et de performance des équipes
- Développer les nouveaux outils et services à destination des Grands Comptes Maîtres d'Ouvrage
- Travailler en harmonie avec la Direction de la Prescription et la Direction Commerciale

Profil :

Titulaire d'un **Bac + 5 (formation universitaire, école d'ingénieur) ou d'une solide expérience à ce poste**, vous justifiez d'une **expérience réussie de 5 ans minimum en management d'équipe**.

Vous maîtrisez **la vente de solutions et services énergétiques en B to B** et avez acquis des **compétences techniques dans les métiers du chauffage et de la climatisation**.

Vous parlez l'anglais couramment.

Votre capacité de conviction et votre culture du résultat ainsi que votre expérience aux techniques de vente et négociations avec des interlocuteurs de haut niveau sont reconnues et vous permettent de négocier et de remporter d'importants marchés

N'hésitez pas à transmettre votre dossier de candidature (CV + lettre de motivation) sous la référence DGCT à l'adresse mail suivante : recrutement@mitsubishielectric.fr

Afin de se conformer aux nouvelles exigences du Règlement Général sur la Protection des Données, en vigueur depuis le 25 mai 2018, Mitsubishi Electric a mis à jour sa politique de confidentialité à l'égard des données à caractère personnel des candidats, que vous retrouverez en détail en cliquant sur ce lien :

http://fr.mitsubishielectric.com/fr/about-us/local/careers/pdf/meu_fra-recruitment_data_protection_notice.pdf